

各位

日本営業道連盟 代表 稲田裕計

第 9 回鍛錬会のご案内

楽しい、継続できる、成果が上がる ロールプレイ指導スキル

決して多くない商談機会に失敗することは残念なことです。

営業マンにとって、商談事前の営業ロールプレイは最大効果のトレーニングです。

しかし、参加者にとってロープレは楽しくない、長続きしないということが多々見受けられます。

“否定的に指摘ばかりを受ける”、“ロープレが成果に直結しない”ということが大きな原因です。

今回の鍛錬会はこの問題を乗り切る指導スキルがテーマです。

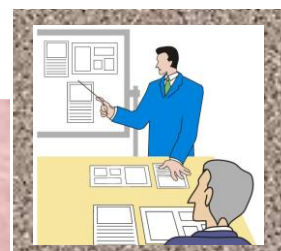
- ①対象者 各地営業道場の指導者、営業マネージャー・後輩指導者、その他営業マン指導者
鍛錬会参加実績をお持ちの方、興味のある方
- ②日時 4月15日(土) 10時～17時(9時30分開場) 終了後懇親会(希望者のみ)
- ③会場 大阪市生涯学習センター 5階第7研修室 大阪駅前第2ビル
<http://osakademanabu.com/umeda/access>
- ④募集人数 20名(会議室の都合により)
- ⑤参加費 営業道場メンバー 鍛錬会のみ 5,000円(懇親会込み 8,000円)
その他の方 鍛錬会のみ 7,000円(懇親会込み 10,000円)
昼食は周辺の飲食店で各自おとりください。

【カリキュラムの概要】

～明日から使えるロープレ指導～

- ◇ケーススタディ “営山課長のロープレ指導
- ◇不評・続かないロープレの問題点と解決策ポイント
- ◇セールスプロセスに密着したセールストークの作成
- ◇ステップアップ率からのロープレ指導
- ◇プレゼンシート作成のポイント
- ◇場面設定の要件とポイント
- ◇否定的に反応に対する応酬話法・切り返し
- ◇具体的・肯定的フィードバックの実践
- ◇ロープレ定着のポイント再確認

実際の指導場面に使えるよう、実習中心で展開します。



自信を持って商談に臨ませる
ロールプレイを指導する

【参加申し込み】

3月31日までに懇親会出欠を含め、稲田・第9回鍛錬会事務局 細井成 joehosoi@gmail.com、
または、営業道場ホームページ「イベント・最新情報」から申し込みください。